

Contact

javiersastre@sastre-asociados.com

[www.linkedin.com/in/](http://www.linkedin.com/in/javiersastremartin)

javiersastremartin (LinkedIn)

Top Skills

Business Strategy

Management Consulting

Innovation Management

Languages

Spanish

English

Certifications

Ideas that Resonate

Honors-Awards

Finalist CEEI IVACE 2015 Award for Business Trajectory

Publications

Consigue un negocio ganador: Estrategias para adaptarse y triunfar (ebook)

Crónicas de mundo real. Un consultor en Mundo Pyme (ebook)

javiersastre - Innovación con los 5 sentidos (blog)

¿Padece miopía en marketing la industria azulejera? (ponencia)

La oportunidad de la innovación (ponencia)

Javier Sastre Martín

Making innovation happen. Partner-Director at Sastre & Asociados
Valencia Area, Spain

Summary

...when my children ask me what I do, I tell them I'm a "business doctor": I help companies to overcome their problems of competitiveness.

And for those companies that are prepared, I do my best to make them leaders in their markets through a permanent innovation approach.

I do this with our own developed methodology, successfully applied in a variety of firms, large and small, from different industries. This methodology owes very much to professors and colleagues of two prestigious business schools: IESE Business School and ESADE Business School.

My business card says that I am a business management consultant, specialized in innovation, strategy and internationalization, but, honestly, a "business doctor" is what I am.

Specialties: strategic vision, business strategy, creativity, innovation process, innovative marketing approaches, enhancement of team performance.

...cuando mis hijos me preguntan a qué me dedico, les digo que soy un médico "para empresas": les ayudo a superar sus problemas de competitividad.

Y en aquellas empresas que están más preparadas, hago lo posible para convertirlas en líderes en sus mercados, mediante la innovación.

Hago esto utilizando una metodología propia, probada y aplicada en una gran variedad de empresas, grandes y pequeñas, de diferentes industrias. Esta metodología tiene mucho que agradecer a

profesores y compañeros de dos prestigiosas escuelas de negocio: IESE Business School y ESADE Business School.

En mi tarjeta de visita dice que soy un consultor de dirección de empresas, especializado en innovación, estrategia e internacionalización, pero, honestamente, un médico "para empresas" es lo que soy.

Especialidades: visión estratégica, estrategia de negocio, creatividad, proceso de innovación, enfoques de marketing innovadores, mejora en el rendimiento de equipos.

Experience

Sastre & Asociados

Partner-Director

October 2002 - Present

Consulting projects and ongoing advice for managers for more than 50 SME companies.

Specialized in strategy, innovation and international marketing.

"Horizontal" specialization and experience in over 20 different industries, with a permanent concern for motivating people, could be the secret of the potential success of our work.

Proyectos de consultoría y asesoramiento permanente a dirección en más de 50 pequeñas y medianas empresas.

Especializado en estrategia, innovación y marketing internacional.

La especialización "horizontal" y la experiencia en más de 20 sectores diferentes, junto a una permanente preocupación por mantener motivadas a las personas, puede ser el secreto del posible éxito de nuestro trabajo.

Explorer - Jóvenes con Ideas

Expert for the Santander EXPLORER Program

February 2018 - Present

Expert for the Santander EXPLORER Program, promoted by Banco Santander through Santander Universidades. Issues: Design Thinking.

Santander EXPLORER is a program imparted to selected groups of young entrepreneurs with a good innovative idea, offering them training, support and advice, and accompanying them in the development of their business plan.

Experto en el Programa Santander EXPLORER, promovido por Banco Santander a través de Santander Universidades. Temáticas: Design Thinking.

Santander EXPLORER es un programa impartido a grupos seleccionados de jóvenes emprendedores con una buena idea innovadora, ofreciéndoles formación, apoyo y asesoramiento, y acompañándoles en el desarrollo de su plan de negocio.

PROADDICTS SOCIAL NETWORK

Mentor & Co-Founder

September 2015 - Present

Castellón, Spain

Welcome to the new social network about extreme sports based on video and geo-location where you can share the most extreme experiences and find the best sport locations. ProAddicts, United by Sports.

Bienvenidos a la nueva red social para deportes extremos basada en vídeo y geolocalización, en la que puedes compartir las experiencias más extremas y encontrar las mejores localizaciones para practicarlos. ProAddicts, Unidos por el Deporte.

Universitat Jaume I

Visiting Professor - Master of Marketing and Market Research

November 2015 - Present

Castellón, Spain

Trends to Innovate. Strategy and Creativity for Effective Innovation. Business Model Canvas. Internationalization.

University Master in Marketing and Market Research.

Tendencias para innovar. Estrategia y creatividad para una innovación efectiva. Business Model Canvas. Internacionalización.

Master Universitario en Marketing e Investigación de Mercados.

Horizon 2020 SME Programme

European Union Expert

September 2014 - Present

Through the experts of the Horizon 2020 Programme, the European Union offers world-class business support and mentorship to potentially disruptive SME business.

Por medio de los expertos del Programa Horizonte 2020, la Unión Europea ofrece asesoramiento de primer nivel a PYMES con negocios innovadores potencialmente disruptivos.

Fundacion Innovación Bankinter
Lecturer for the Akademia Program
March 2013 - Present
Madrid

Lecturer of innovation for the Akademia Program, imparted to selected groups of students from prestigious spanish universities (Valencia, Basque Country...), in their final year of college.

Mentor of a team in Valencia that proposed a great project: create the suitcase for the XXI century, named MyPal.

Profesor de innovación en el Programa Akademia, impartido a un grupo de estudiantes seleccionados de prestigiosas universidades españolas (Valencia, País Vasco...), en su último año de carrera.

Mentor de un equipo en Valencia que propuso un gran proyecto: crear la maleta del siglo XXI llamada MyPal.

ICEX
Certified Internationalization Consultant (ICEX Next)
May 2012 - Present

Certified as a consultant in the ICEX Next program. This program is a direct heir of the ICEX PIPE program.

I help the internationalization of SME's, selecting markets with more possibilities and developing the optimal strategy for landing on them.

Homologado como consultor en el programa ICEX Next. Este programa es un heredero directo del programa ICEX PIPE.

Ayudo a la internacionalización de las PYME's, seleccionando los mercados en los que tienen más posibilidades y desarrollando la estrategia óptima para acceder a ellos.

Cámara de Comercio de España

Certified Innovation Consultant

May 2008 - Present

Valencia Area, Spain

Certified as a consultant in the InnoCámaras Program to facilitate innovation in Spanish SME's.

I have helped dozens of companies to identify in which areas they are stronger, where they should be more interested to innovate and to raise innovation projects with good prospects of success.

Homologado como consultor en el Programa InnoCámaras que facilita la innovación en las PYMES españolas.

He ayudado a decenas de empresas a identificar en qué ámbitos son más fuertes, dónde les interesa más innovar y a plantear proyectos de innovación con buenas expectativas de éxito.

Qualicer

Member of the Technical Committee

2006 - Present

Castellón, Spain

Qualicer is one of the most important international congresses in the ceramic industry.

I collaborated in the creation of a new thematic block for the Congress, in 2006.

Since then, I help in each congress selecting the papers related to the block.

Since 2004, I have participated with several presentations at the Congress, always on themes related to innovation, strategy and marketing.

Qualicer es uno de los más importantes congresos internacionales del sector cerámico

He colaborado en la creación de un nuevo bloque temático para el congreso, en 2006. Desde entonces, ayudo a seleccionar en cada congreso las mejores ponencias para ese bloque.

He participado con diversas ponencias en el congreso desde 2004, siempre en temas relacionados con innovación, estrategia y marketing.

CEIA

Visiting Professor

February 2018 - February 2018 (1 month)

Vitoria-Gasteiz Area, Spain

Design Thinking

Santander Explorer Program

Pensamiento de Diseño

Programa Santander Explorer

Universidad de Burgos

Visiting Professor

February 2018 - February 2018 (1 month)

Burgos, Spain

Design Thinking

Santander Explorer Program

Pensamiento de Diseño

Programa Santander Explorer

La Gota de Leche

Visiting Professor

February 2018 - February 2018 (1 month)

Logroño Area, Spain

Design Thinking

Santander Explorer Program

Pensamiento de Diseño

Programa Santander Explorer

Universitat Jaume I

Visiting Professor - Master in Management

February 2018 - February 2018 (1 month)

Castellón, Spain

Problems to implement the strategy
University Master in Management.

Problemas para implantar la estrategia.
Master Universitario en Dirección de Empresas.

Santander YUZZ - Jóvenes con ideas
Expert for the Santander YUZZ Program
January 2017 - December 2017 (1 year)

Expert for the Santander YUZZ Program, promoted by Banco Santander through Santander Universities. Issues: Design Thinking, Leadership and Motivation.

Santander YUZZ is a program imparted to selected groups of young entrepreneurs with a good innovative idea, offering them training, support and advice, and accompanying them in the development of their business plan.

Experto en el Programa Santander YUZZ, promovido por Banco Santander a través de Santander Universities. Temáticas: Design Thinking, Liderazgo y Motivación.

Santander YUZZ es un programa impartido a grupos seleccionados de jóvenes emprendedores con una buena idea innovadora, ofreciéndoles formación, apoyo y asesoramiento, y acompañándoles en el desarrollo de su plan de negocio.

Universidad Pontificia Comillas
Visiting Professor
November 2017 - November 2017 (1 month)
Madrid Area, Spain

What is Innovation?
Akademia Program of Bankinter Innovation Foundation at ICAI-ICADE.

¿Qué es la Innovación?
Programa Akademia de la Fundación Innovación Bankinter en ICAI-ICADE.

Universidad Rey Juan Carlos
Visiting Professor
October 2017 - October 2017 (1 month)
Madrid Area, Spain

Leadership and Motivation.

Liderazgo y Motivación.

(Doble grado ADE-Derecho, Doble grado Contabilidad Financiera-Derecho,
Grado Derecho)

Universitat de Lleida

Visiting Professor

February 2017 - February 2017 (1 month)

Lleida

Design Thinking.

Santander YUZZ Program.

Pensamiento de Diseño.

Programa Santander YUZZ.

Ajuntament de Tarragona

Visiting Professor

February 2017 - February 2017 (1 month)

Tarragona, Spain

Design Thinking.

Santander YUZZ Program.

Pensamiento de Diseño.

Programa Santander YUZZ.

Universitat Jaume I

Visiting Professor

February 2017 - February 2017 (1 month)

Castellón, Spain

Leadership, Motivation and effective Team Management.

Santander YUZZ Program.

Liderazgo, motivación y gestión eficaz de equipos.

Programa Santander YUZZ.

Universitat Politècnica de València (UPV)

Visiting Professor

February 2017 - February 2017 (1 month)

Valencia, Spain

Leadership, Motivation and effective Team Management.

Santander YUZZ Program.

Liderazgo, motivación y gestión eficaz de equipos.

Programa Santander YUZZ.

Universidad Politécnica de Madrid

Lecturer at Master in Consulting for Companies Management

April 2016 - April 2016 (1 month)

Keys to survival in SME World.

Claves para sobrevivir en Mundo PYME.

Máster de Consultoría en Gestión de Empresas organizado por la Universidad

Politécnica de Madrid y AEC (Asociación Española de Empresas de Consultoría)

Universidad Rey Juan Carlos

Visiting Professor

October 2015 - October 2015 (1 month)

Innovation: the difference between living and dying.

Innovación: la diferencia entre vivir y morir.

(Doble grado ADE-Derecho, Doble grado Contabilidad Financiera-Derecho, Grado Derecho)

UNIVERSIDAD MIGUEL HERNANDEZ DE ELCHE

Visiting Professor

July 2015 - July 2015 (1 month)

4 Key Consumer Trends for Innovation (Entrepreneurship Sprint UMH)

Nau de la Innovació. Scientific-Business Park. Quorum Foundation.

4 tendencias de consumo clave para innovar (Sprint de creación de empresas UMH)

Nau de la Innovació. Parque Científico-Empresarial. Fundación Quorum.

espaitec, parque científico, tecnológico y empresarial de la

Universitat Jaume I de Castellón

Visiting Professor

July 2015 - July 2015 (1 month)

Castellon Growth Program - Accelerated growth and business program in the province of Castellon. Based on the methodology of Bill Aulet - Disciplined Entrepreneurship. Block 3: How does your customer buy your product/service?

Castellon Growth Program - Programa para el crecimiento y aceleración de las empresas de la provincia de Castellón. Basado en la metodología de Bill Aulet - La disciplina de emprender. Bloque 3: ¿Cómo adquiere tu cliente el producto/servicio?

Universidad Europea

Visiting Professor

November 2014 - November 2014 (1 month)

What is Innovation?

Akademia Program of Bankinter Innovation Foundation.

¿Qué es la Innovación?

Programa Akademia de la Fundación Innovación Bankinter.

Universidad del País Vasco/Euskal Herriko Unibertsitatea

Visiting Professor

November 2013 - November 2013 (1 month)

Bilbao Area, Spain

What is Innovation?

Akademia Program of Bankinter Innovation Foundation.

¿Qué es la Innovación?

Programa Akademia de la Fundación Innovación Bankinter.

Universitat Politècnica de València (UPV)

Visiting Professor

November 2013 - November 2013 (1 month)

What is Innovation?

Akademia Program of Bankinter Innovation Foundation.

¿Qué es la Innovación?

Programa Akademia de la Fundación Innovación Bankinter.

ADEIT Fundación Universidad-Empresa de la Universitat de València

Visiting Professor

February 2013 - February 2013 (1 month)

Adapt and differentiate to survive (Business Strategy) .

Master in Management Control and Finance

Adaptarse y diferenciarse para sobrevivir (Estrategia empresarial).

Máster en Control de Gestión y Finanzas.

ICEX

Certified Internationalization Consultant (PIPE)

April 2009 - December 2012 (3 years 9 months)

Certified as a consultant of internationalization in the most successful program of the Spanish administration to help SME's to go to international markets, until it ended.

I have done projects for dozens of companies, in a variety of industries, helping them select their target markets, develop their optimal strategy for accessing them, and overseeing the implementation of their marketing plan.

Homologado como consultor de internacionalización en el más exitoso programa de la administración española para ayudar a las PYME's a ir a los mercados exteriores, hasta su finalización.

He realizado proyectos para decenas de empresas, en una variedad de sectores, ayudándolas a seleccionar sus mercados objetivo, desarrollar la estrategia óptima para acceder a ellos y supervisando la implantación de su plan de marketing.

Equipo TBI!

Innovation Consultant

July 2006 - December 2012 (6 years 6 months)

Collaborating in innovation consulting projects and developing "last generation" methodology to manage innovation, with professors and partners of the prestigious IESE Business School.

Colaborando en proyectos de consultoría de innovación y desarrollando metodología de "última generación" para gestionar la innovación, con profesores y colaboradores de la prestigiosa IESE Business School.

Universidad Técnica Federico Santa María

Visiting Professor

September 2011 - September 2011 (1 month)

Valparaíso, Chile

Workshops and consulting on Business Model Canvas method.

Talleres y consultoría sobre el método Business Model Canvas.

Universitat Politècnica de València (UPV)

Visiting Professor

December 2010 - December 2010 (1 month)

Conferences of Foresight and Design (IDF- Institute of Design and Manufacturing)

Jornadas de Prospectiva y Diseño (IDF-Instituto de Diseño y Fabricación)

ITC - Instituto de Tecnología Cerámica

Visiting Professor

May 2010 - May 2010 (1 month)

Course for Managers to stimulate innovation in ceramic companies.

Strategy and Innovation Module.

Curso para Responsables de dinamizar la innovación en las empresas cerámicas.

Módulo Estrategia e Innovación.

ITC - Instituto de Tecnología Cerámica

Visiting Professor

May 2009 - May 2009 (1 month)

Course for Managers to stimulate innovation in ceramic companies.

Strategy and Innovation Module.

Curso para Responsables de dinamizar la innovación en las empresas cerámicas.

Módulo Estrategia e Innovación

Universitat Jaume I

Visiting Professor

October 2008 - October 2008 (1 month)

Castellón

Systematize innovation : Strategy and Innovation

Sistematizar la innovación: Estrategia e Innovación

Hodema S.A

Deputy General Manager

February 2000 - December 2001 (1 year 11 months)

Excellent experience in a familiar manufacturing SME dedicated to produce office furniture.

I contributed to its international expansion and consolidated its commercial structure, since my primary responsibilities were marketing and sales.

Excelente experiencia en una pyme industrial familiar dedicada a fabricar mueble de oficina.

Contribuí a su expansión internacional y a consolidar su estructura comercial, siendo mis principales responsabilidades el marketing y las ventas.

Banesto

Bank Branch Manager

May 1999 - February 2000 (10 months)

Castellón, Spain

I assumed the difficult task of unifying two branch offices far apart one from another - one of them was closing - without losing customers, asset or liability positions, using only half of the staff of the previous branches.

Asumí la complicada tarea de unificar dos sucusales bastante alejadas la una de la otra - una de ellas se cerraba -, sin perder clientes ni posiciones de activo o pasivo, utilizando la mitad de las personas que tenían las sucursales previamente.

Banco de Valencia

Bank Branch Manager

July 1996 - May 1999 (2 years 11 months)

Inside a program of recruitment of young bank branch managers, I became the youngest manager of the province, taking the lead of a branch which was planned to close (still operating), fulfilling each year, the main objectives of profit, assets and liabilities.

Dentro de un programa de incorporación de jóvenes directivos del banco, fui nombrado el director más joven de la provincia, asumiendo la dirección y consolidación de una sucursal que estaba previsto cerrar - aún sigue

operando - cumpliendo cada año los diferentes objetivos de beneficios, activo y pasivo.

Banco de Valencia

Executive Training Program

January 1995 - July 1996 (1 year 7 months)

Selected and trained to join as a branch manager in the first call for a plan of rejuvenation among branch managers of the bank.

Worked each morning in banking hours in different branches of Comunidad Valenciana and trained every afternoon in the central office in Valencia.

Seleccionado y formado para incorporarme como directivo en la primera convocatoria de un programa de rejuvenecimiento de los cuadros directivos de oficinas del banco.

Trabajé todas las mañanas, en horario de banca ,en diferentes sucursales de la Comunidad Valenciana y recibí formación todas las tardes en las oficinas centrales del banco en Valencia.

Banco Santander

Sales Executive

January 1994 - July 1994 (7 months)

My baptism of fire in the commercial banking industry. Unparalleled experience to learn about services selling.

I was assigned to spend short periods of time (from a few weeks to a several months) over the different branches of the bank in Castellón province. My primary task was reactivating customer base with cross-selling products.

Mi bautismo de fuego en el ámbito comercial bancario. Una experiencia sin igual para aprender la venta de servicios.

Me dediqué a pasar cortos periodos de tiempo (desde unas semanas a pocos meses) por las distintas sucursales del banco en la provincia de Castellón. Mi principal tarea fue reactivar la cartera de clientes con productos de venta cruzada.

IBM

Scholar in Direct Marketing Dept.

January 1992 - June 1992 (6 months)

Valuable experience in one of the largest companies in the world. There, I worked with excellent professionals and received great advices.

Took the scholarship while completing my studies in Economic Science at the college.

Valiosísima experiencia en una de las multinacionales más importantes del mundo: trabajé con excelentes profesionales y recibí grandes consejos.

Beca realizada a la vez que completaba mis estudios de Ciencias Económicas en la universidad.

Education

IESE Business School - University of Navarra

Program focused on Innovation and Creativity / Enfocado en Innovación y Creatividad · (2011 - 2011)

ESADE Business School

PMD Program for Management Development, Dirección General de Empresas · (2000 - 2001)

Universidad Autónoma de Madrid

Bachelor's Degree, Economics / Económicas · (1989 - 1993)